

PRE-DIAGNOSTIC

Avant de vous lancer dans l'aventure, nous vous conseillons de préparer le terrain afin de vous éviter des déplacements peut-être inutiles. Appelez le vendeur, posez-lui des questions sur la voiture et les conditions de son utilisation et prenez des notes :

- > depuis combien de temps en est-il le propriétaire ?
- > dans quelles conditions l'a-t-il acquise ?
- > pourquoi la vend-il ?
- > a-t-il la carte grise à sa disposition et pourra-t-il la présenter ?
- > le numéro de série figurant sur la carte grise est-il lisible sur la voiture ?
- > connaît-il son historique ?
- > la voiture est-elle "roulante" ?
 - si non, pourquoi ?
depuis combien de temps n'a-t-elle plus roulé ?
 - si oui, peut-elle « partir toutes distances » ?
combien de km fait-elle chaque année ?
en quelles saisons ?
- > où est-elle garée habituellement ?
- > la carrosserie est-elle en bon état ?
est-elle légèrement rouillée, pas du tout ou beaucoup ?
à quels endroits ?
- > a-t-elle été rénovée (par lui-même, par le précédent propriétaire, par un professionnel) ?
possède-t-il un dossier de rénovation (photos, notes techniques, blog...) ?
a-t-il conservé les factures des travaux faits sur la voiture ?
- > par qui est-elle régulièrement entretenue (vidange, freinage, filtres...) ?
- > combien consomme-t-elle d'huile ?
- > quels types de pannes a-t-il rencontrées ?
comment les a-t-il réglées ?

>>> et surtout, informez-le de votre intention de faire un essai sur route .

Les réponses du vendeur vous en diront déjà beaucoup sur ce que vous allez trouver et, **si vous avez un doute sur leur sincérité, laissez passer ce qui n'est sans doute pas une bonne affaire !**

Quelques conseils pour bien préparer la rencontre :

- Fixez le rendez-vous de manière à avoir au moins deux heures devant vous... si vous voulez aller au fond des choses.
- Prévenez le vendeur pour qu'il ne soit pas trop surpris ...ni impatient !
- Demandez au vendeur de NE PAS faire tourner le moteur avant votre arrivée
- Une fois sur place, demandez à ce que la voiture soit poussée à l'extérieur, à la lumière du jour, si possible avec assez d'espace autour d'elle pour prendre un peu de recul
- ... et surtout, emportez un appareil photo numérique pour faire toutes les photos que vous jugerez utiles,



avec une définition suffisamment grande. Une fois revenu à la maison, ces photos, affichées sur votre écran d'ordinateur, vous rafraîchiront la mémoire et, grâce à la facilité d'agrandissement, vous permettront d'examiner tranquillement des parties qui vous sembleraient un peu critiques. Rien de tel pour voir les cloques de rouille...

Ces photos détaillées vous seront aussi très utiles lorsque vous solliciterez l'aide des "spécialistes" du forum de l'Amicale qui se feront un plaisir de vous répondre.

... quelques autres petites choses loin d'être inutiles !



une
lampe
torche



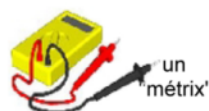
un
calepin



un petit aimant (pour
détecter les surépais-
seurs d'enduit...)



Un miroir pour
voir dans
les coins

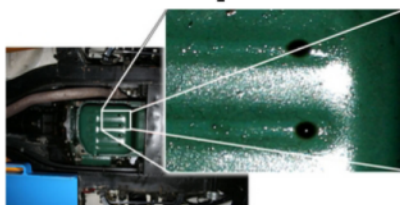


un
"métrix"



des
chiffons
propres

Comment prendre des photos utiles



Des images JPG de smartphone sont difficiles à cadrer et parfois d'une netteté trop approximative pour être exploitables. Préférez utiliser un bon appareil numérique avec un zoom et une mise au point fiable. Faites des photos d'au minimum 1 Mo. C'est encore mieux avec 2 Mo, vous descendrez ainsi dans les détails sans perte de définition. Bien évidemment, il n'est pas facile de pouvoir faire toutes ces photos lors d'une première visite, c'est une question de négociation avec le vendeur. Mais, au delà du coup de cœur, c'est un atout énorme pour examiner la voiture et demander des avis plus experts que le vôtre sans avoir à retourner sur place.

Vues générales extérieures

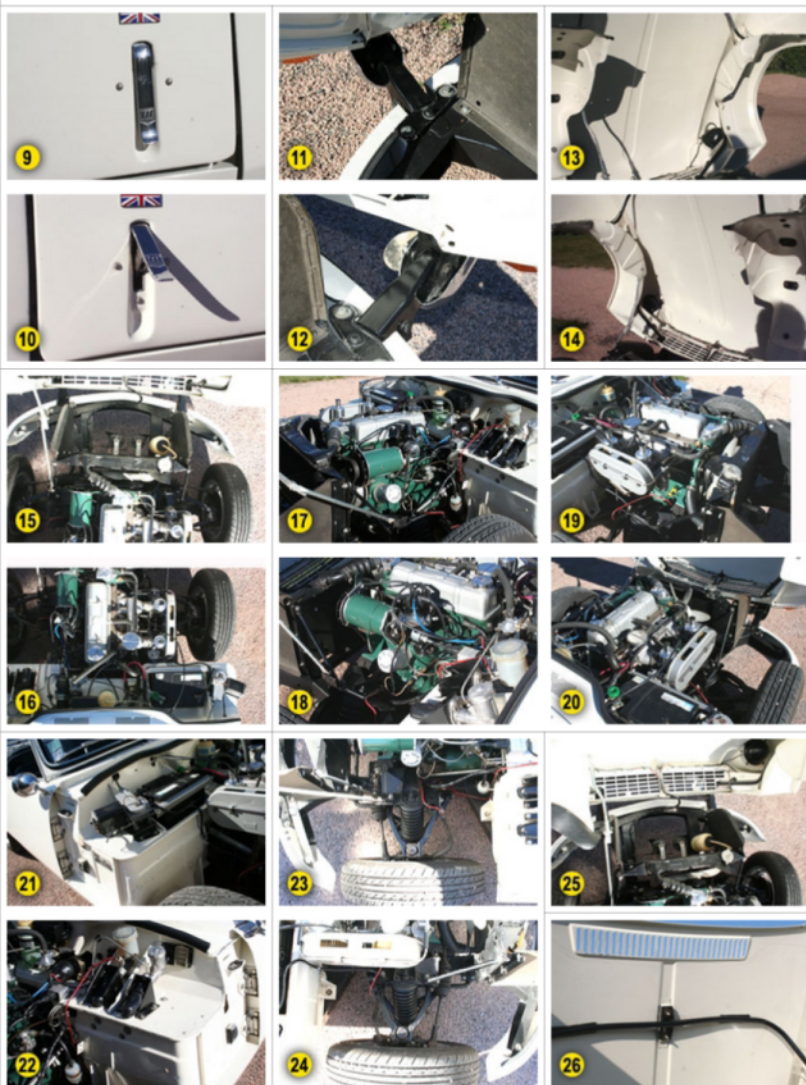


Vues d'ensemble de la voiture, prises avec un peu de recul, de $\frac{3}{4}$ avant et arrière, droite et gauche, capotée et décapotée, en légère plongée pour voir les dessus de capots et les alignements de carrosserie (1-2-3-4)

Une vue de la face avant et une vue de la face arrière, prises avec beaucoup de recul et au zoom évitant les déformations de perspective, pour contrôler les équilibres et l'assiette de la voiture (5-6)

La même chose sur les deux profils (7-8)

Vues « sous le capot moteur »



Gros plan sur les deux verrous (9-10)
...sur les deux charnières du capot (11-12)

Vues de l'envers du capot, de gauche et de droite, pour voir l'état des garde-boues et les salissures projetées (13-14)

Vues d'"avion" de l'avant et de l'arrière du groupe moteur, à l'aplomb (15-16)

Vues de l'ensemble mécanique, de $\frac{3}{4}$ avant et arrière, à gauche et à droite, en plongée (17-18-19-20)

Vues de la cloison pare-feu de $\frac{3}{4}$ avant, à gauche et à droite, en plongée (21-22)

Vues d'"avion", à gauche et à droite, à l'aplomb du train avant pour voir la conformation des suspensions et des freins (23-24)

Vue d'"avion" de l'espace entre le radiateur et le nez du capot ouvert pour voir les éventuelles déformations du châssis, les cartons, l'arrière de la calandre, le câblage électrique, les avertisseurs, le bocal du circuit de refroidissement, les capots des phares (25)

Vue de l'armature du capot (26)

Vues du coffre



Gros plans sur les deux charnières du capot (27-28)

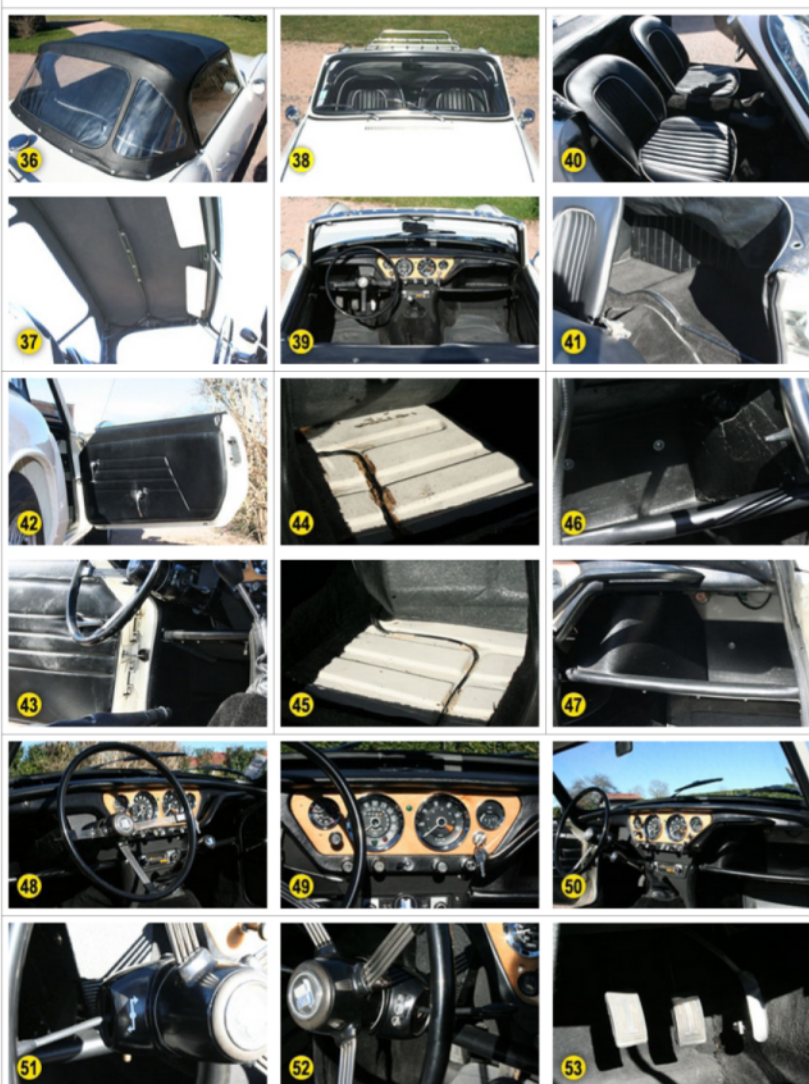
Vues de l'envers du capot pour voir l'état des armatures, de la béquille, et les éventuelles traces de corrosion (29)

Vue d'"avion" du fond de coffre, sans roue ni tapis, pour voir la tourelle de fixation de la roue de secours et les éventuelles traces de corrosion (30)

Vues de l'intérieur du tablier arrière, à droite et à gauche, pour voir le montage des feux arrière (31-32)

Vues de la roue de secours, de sa housse et des outils et cric (33-34-35)

Vues de l'habitacle



Avant de débâcher :
Une vue en plongée de la capote en place et une vue intérieure montrant l'armature (36-37)

Capote repliée :
Vues arrière et avant, dans l'axe de la voiture pour bien voir son état général (38-39)
Vues des deux sièges et de la banquette arrière (40-41)

Vues de $\frac{3}{4}$ arrière des deux portes pour bien voir les habillages, poignées, serrures et charnières (42-43)

Vues du plancher, sous les pieds, moquette soulevée, pour voir l'état de la tôle (corrosion) (44-45)

Vues des vides poches (46-47)

Vues d'ensemble du tableau de bord, de $\frac{3}{4}$ gauche et droite, en pleine largeur, et de face sur le tableau central (48-49-50)

Vues en gros plan du commodo (gauche et droite) et du pédalier (51-52-53)

... et plus, si possible

Si vous avez la possibilité de mettre la voiture sur un pont, n'hésitez pas à faire le maximum de photos du châssis et des autres organes (chocs, fuites, rouilles, etc...)



Bonus propriétaire !

Ce «book» de plus de 50 photos est également un argument énorme pour vendre une belle voiture. L'acheteur à distance est immédiatement mis en confiance devant la transparence de la démarche. C'est un atout indéniable lorsque qu'on espère un bon prix d'une voiture le méritant.